

佐賀大学起業セミナー
～サガそう！ビジネスのアイデアを～



ビジネスモデルの立て方と マネタイズ

これまでの
セミナーに参加
していなくても
大丈夫！

こんな人におすすめ

アイデアを事業にする方法を知りたい人！
企業がどうやって儲けているか知りたい人！

考えたアイデアを実行し、顧客に新しい価値を提供するためには、「ビジネス」として継続させていくことが重要です。

第3回目では、ビジネスの種類やそれぞれの特徴を知るとともにビジネスとして継続・成長させていくために必要となる市場の捉え方や売上・利益を出す方法について学びます。

ワークも交えながら、講師・参加者の皆さんで楽しくビジネスを学びますのでぜひお気軽にご参加ください！

マネタイズとは・・・

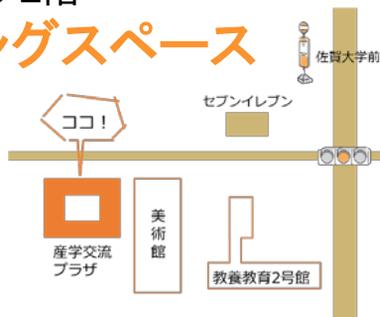
「収益化」を意味する言葉で、主な手法としては、広告収入を運営会社の収益源とするモデルや、アプリやサービスの特定の機能を有料化して課金させるモデルなどがあります。

日時 2023年11月8日(水)

15:00～17:00

※終了後に交流会を予定

会場 産学交流プラザ2階
コワーキングスペース



定員 20名程度

お申込みはこちら！

予約優先ですが、席の空き状況によっては飛び入り参加OK！



きたお ようじ

講師 北尾 洋二 氏

中小企業アドバイザー(スタートアップ)

キャリアマネジメント、採用・雇用支援からのアプローチによる、創業・スタートアップ支援専門家。

採用・資金調達支援も自治体や地元金融機関と共同して推進。

政府・内閣官房より、日本初の就職関連分野における「地域活性化伝道師」に任命される。

2017年7月、就職活動から「創職活動」への展開を図るため、下関市・唐戸商店街に「創業支援カフェKARASTA.」を開設。その後、2020年10月に百貨店では全国初となるスタートアップ拠点「JOIN083」をオープンした。